

ОРГАНИЗАЦИЯ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ТУРИСТИЧЕСКОЙ ФИРМЫ

Т.Ю. Гайдаш,

Институт туризма Белорусского государственного университета физической культуры,
Республика Беларусь

Деятельность туроператоров международного туризма невозможно представить без деловых отношений с иностранными партнерами.

Зарубежными партнерами турфирмы, как правило, являются отели, авиаперевозчики, системы бронирования их услуг и заказчики. Сотрудничество с ними оформляется договорами, предметом которых является либо предоставление услуг, либо посредническая деятельность по предоставлению услуг. Такой договор обязательно должен быть заключен в простой письменной форме, в противном случае он будет недействительным.

Необходимо отметить, что многие иностранные партнеры достаточно безразлично относятся как к виду договора, так и к некоторым его тонкостям. Такое отношение обычно связано с особенностями налоговой системы их государства, нормами его гражданского права и широким признанием за рубежом общепринятых обычаев делового оборота, не требующих конкретизации в договоре. Поэтому иностранным партнерам (особенно тем, кто только начинает работу на нашем рынке) тяжело понять, почему наши соотечественники так тщательно подходят к договорным нюансам, прописывая условия, казалось бы, не имеющие значения или понимающиеся сами собой. Но мы находимся в Беларуси и должны учитывать особенности ее гражданского, налогового, валютного и банковского законодательства. Таким образом, лучше сразу объяснить это иностранцам и настоять на включении в договор необходимых пунктов. В качестве последнего аргумента для самых нескворчивых обычно бывает достаточно упомянуть «невозможность совершения платежа по законодательству Республики Беларусь без включения в договор таких-то условий». Если же партнер и после этого продолжает настаивать на своем, следует выяснить причины такой настойчивости. Иногда они могут повлиять на решение работать с данным конкретным партнером. В будущем такой «осторожный» подход к оформлению договора значительно облегчит работу и поможет избежать многих неприятностей.

При заключении договора с иностранной организацией следует учитывать, что каждый субъект действует в рамках правовой системы своего государства. Поэтому имеет смысл прописать в договоре государство, нормы права которого будут применимы к данным отношениям. При этом в качестве такого государства может быть избрана не только Республика Беларусь и страна контрагента, но и любое другое государство. В общем случае туроператору в качестве применимого права удобнее избрать право Республики Беларусь, поскольку ему оно известно лучше.

В переговорах с партнером следует прийти к соглашению и о виде договора. Типовые договоры иностранных исполнителей, как правило, являются договорами возмездного оказания услуг. Исключение составляют договоры с авиаперевозчиками. Однако такой вид договора не всегда подходит белорусским туроператорам в целях оптимизации налогообложения их деятельности. Так, туроператору, применяющему упрощенную систему налогообложения, чтобы не превысить лимит выручки, целесообразно заключать с иностранными организациями агентский договор. По этому договору туроператор будет являться агентом зарубежного принципала и признавать своей выручкой не всю стоимость туруслуг, а только свое вознаграждение и дополнительную выгоду по ним (при ее наличии).

Необходимо также выбрать язык, на котором будет составлен договор. Лучше всего сразу составить договор на двух языках: русском и языке контрагента. При этом текст договора размещается на листе в две колонки (каждая для своего языка). Если договор будет составлен только на языке партнера или, например, только на английском языке, то придется предоставить в банк нотариально заверенный перевод договора на русский язык.

Требования банков вообще накладывают ряд особенностей на составление договоров по внешнеэкономическим сделкам. Эти требования обусловлены валютным законодательством Республики Беларусь.

Многие зарубежные фирмы-нерезиденты имеют в Беларуси представительства и филиалы, зарегистрированы в качестве налогоплательщиков и ведут расчеты с турфирмами в белорусских рублях. Тем не менее, такие расчеты полностью подпадают под определение валютных операций.

Турфирма-резидент может осуществлять расчеты по валютным операциям только в безналичном порядке. Исключениями из этого правила являются расчеты наличными деньгами с нерезидентами – физическими лицами за оказанные им на территории Республики Беларусь услуги, причем – только в белорусских рублях. Другое исключение – расчеты турфирмы наличными с нерезидентами за обслуживание на территории иностранных государств принадлежащих ей транспортных средств, а также различных обязательных сборов, связанных с ними. Также разрешены наличные расчеты турфирмы-резидента за пределами Беларуси с любыми физическими лицами и подразделениями юридических лиц – резидентов Республики Беларусь по договорам перевозки пассажиров и их личных вещей, также и конечно без ограничений допускаются операции с налич-

ной иностранной валютой между турфирмой-резидентом и сотрудниками ее зарубежных подразделений по выплате им заработной платы и оплате командировочных расходов. В остальных случаях расчеты по валютным операциям осуществляются через банковские счета.

Сведения о сделке банк получает из паспорта сделки (ПС). ПС может оформляться как туроператором, так и банком (за плату). Из сказанного также следует, что турфирма в договоре с партнером должна указать свои платежные реквизиты именно в том банке, который будет являться банком ПС. Желательно, чтобы и партнер указал в договоре именно те свои банковские реквизиты, с использованием которых будут осуществляться расчеты по этому договору.

Документом, подтверждающим факт оказания услуг по внешнеэкономическим договорам в сфере международного туризма, является, счет/счет-фактура исполнителя услуги. Зарубежным аналогом этих документов является Invoice. Кроме того, в качестве подтверждающих документов могут выступать акт об оказании услуг и отчет агента. Чтобы избежать проблем с банком, имеет смысл прописать во внешнеэкономическом договоре, какой из перечисленных документов будет являться подтверждением оказания услуг.

Независимо от требований валютного законодательства целесообразно продумать и прописать в договоре систему расчетов заказчика с исполнителем услуг или агента с принципалом. При осуществлении международных расчетов допускаются расчеты платежными поручениями (банковский перевод), по инкассо и по аккредитиву. Иногда в самостоятельную форму расчетов выделяют расчеты чеками. Стороны договора вправе избрать любую из этих форм безналичных расчетов. Но при этом следует учитывать, что в международных расчетах банки, в отличие от расчетов внутри Республики Беларусь, не обязаны предоставлять своим клиентам возможность вести расчеты каждой из этих форм. Таким образом, форма расчетов должна быть согласована и с банками, через которые эти расчеты будут осуществляться. Для проведения международных расчетов между участвующими в них банками необходимо наличие корреспондентских отношений.

Поскольку банковские операции осуществляются за плату, в договоре с иностранным партнером следует предусмотреть, кто будет осуществлять эту плату. Если договором не предусмотрено, кто из сторон оплачивает банковские операции, то «по умолчанию» оплата будет произведена за счет получателя средств.

Наиболее часто при осуществлении международных расчетов применяются банковские переводы (расчеты платежными поручениями). Их сущность заключается в том, что турфирма дает поручение своему банку перечислить на счет иностранного партнера в зарубежном банке определенную денежную сумму.

Другой формой международных расчетов являются расчеты по инкассо. Суть ее состоит в том, что получатель средств передает своему банку инкассовое поручение и комплект документов для физической отправки в банк плательщика, с получением которых от своего банка плательщик должен совершить платеж в пользу получателя средств.

Еще одна форма международных расчетов – документарный аккредитив. На мой взгляд, эта форма совершенно не заслуженно обойдена турфирмами вниманием, поскольку способна решить многие их проблемы. При этой форме расчетов заказчик услуг через свой банк дает поручение банку исполнителя услуг на их оплату только по предъявлению исполнителем в свой банк определенных документов.

Хотелось бы также отметить, что в некоторых случаях в рамках внешнеэкономической сделки турфирма может оказаться налоговым агентом, на которого в соответствии с НК Республики Беларусь может быть возложена обязанность по удержанию и перечислению в бюджет соответствующих налогов и сборов за иностранного партнера. Такая обязанность возникает при одновременном соблюдении двух условий: деятельность иностранного партнера подлежит налогообложению, и этот партнер не имеет на территории нашей страны постоянного представительства или филиала. Определяя необходимость налогообложения той или иной деятельности контрагента, являющегося резидентом другой страны, следует учитывать не только нормы НК РБ, но и наличие у Республики Беларусь соглашения об избежании двойного налогообложения с этой страной, а также его содержание.

Таким образом, туристические организации при осуществлении внешнеэкономической деятельности должны провести предварительную работу по ознакомлению с процедурой документального и финансового оформления.

1. Закон Республики Беларусь от 14 июня 2010 г. № 132-3 «О валютном регулировании и валютном контроле»/ Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь. – 2010. – № 147 – 2/1684.

2. Положение о порядке проведения валютных операций на территории Республики Беларусь, утвержденное Национальным банком Республики Беларусь от 05.12.2007 № 768/ Нац. реестр правовых актов Респ. Беларусь; 2007. – 8/10973.